



# **Plan de Compensación**

# **Plan de Compensación Plexus**

**¡Este Plan de Compensación único hará que su experiencia con Plexus sea PREDECIBLE, LUCRATIVA, GRATIFICANTE Y DIVERTIDA!**

**Esto es lo que hace a este plan tan atractivo...**

1. Es fácil de entender y fácil de ver cómo aumentar sus ingresos.
2. Le ofrece oportunidades diversificadas para beneficiarse.
3. Paga un 50% garantizado sobre el volumen bruto de producto todos los meses.
4. Lo recompensa por construir una base sólida de clientes leales.
5. Le ofrece incentivos especiales para extender su red.
6. Le da incentivos adicionales por asumir un papel de liderazgo.
7. Le paga semanal y mensualmente.
8. Le ofrece compresión total para maximizar sus ganancias.
9. Paga 7 niveles inferiores.
10. Le brinda a todos los Embajadores la oportunidad de compartir las ventas de la compañía en el mundo entero.

## **Información Básica**

### **Pago Garantizado del 50% Todos los Meses**

Cada mes, el 50% de las ganancias de la compañía provenientes del volumen bruto de producto se coloca en uno de los 3 consorcios. Al final del mes, el dinero de estos consorcios se paga a los Embajadores Cualificados. De esta forma, Plexus asegura a cada Embajador que todo el 50% de la venta de productos se le pagará todos los meses.

### **El Consorcio Embajador: 45%**

El 45% del volumen bruto de producto de la compañía se colocará en el Consorcio Embajador. Éste es el primer consorcio del que todos los Embajadores cualificados obtendrán la mayoría de sus ingresos.

### **Consorcio Esmeralda: 3%**

El 3% del volumen bruto de producto se destinará este consorcio y se reservará y pagará exclusivamente a los Embajadores que hayan alcanzado el rango Esmeralda.

### **Consorcio Zafiro: 1%**

El 1% del volumen bruto de producto se destinará a este consorcio y se reservará y pagará exclusivamente a los Embajadores que hayan alcanzado el rango Zafiro. Los Embajadores Zafiro retendrán además su parte del Consorcio Esmeralda.

### **Consorcio Diamante: 1%**

El 1% del volumen bruto de producto se destinará a este consorcio. El rango Diamante es la cima de los logros en el Plan de Compensación de Plexus. Los Embajadores Diamante retendrán además su parte de los Consorcios Zafiro y Esmeralda.

**Aviso:** Si ningún Embajador cualifica para el rango Esmeralda, Zafiro y/o Diamante, los fondos de esos consorcios se colocarán en el Consorcio Embajador y se pagarán a los Embajadores cualificados. Ésta es una garantía adicional de que todos los meses el 50% del volumen bruto de producto se pagará a los Embajadores. De esta forma, el valor de un Punto Plexus está basado en el total de ventas de la compañía, no sólo de las ventas de su organización.

### **Cómo Cualificar para Ganar Ingresos**

Para ganar comisiones y bonos, debe estar Cualificado. Estar Cualificado significa que su Membresía Anual como Embajador de Plexus debe estar al día, y que ha sometido un pedido de Cualificación Automática. Si no consigue estar Cualificado, no recibirá bonos ni comisiones.

### **Sistema de Puntos Plexus**

Cada Embajador Cualificado de su línea descendente le da derecho a recibir Puntos Plexus dependiendo de su nivel de logros. Al final de cada mes, los Puntos Plexus que haya ganado se suman y se multiplican por el valor de un Punto Plexus para ese mes.

### **¿Cuál es el valor en dólares de un Punto Plexus?**

El valor de un Punto Plexus se determina dividiendo el total de Puntos Plexus otorgados a todos los Embajadores en un solo mes entre la cantidad total de dinero en el Consorcio Embajador para ese mismo mes.

El valor de un Punto Plexus variará ligeramente basado en el número total de Puntos Plexus ganados y la cantidad de dinero en el Consorcio Embajador.

Si cada miembro cualificado sólo alcanza un mínimo de \$100 por mes, se estima que el valor de cada punto nunca será inferior a \$1.80. **Desde luego, según crecen los Volúmenes Personales a través de las ventas minoristas, los Puntos Plexus también aumentarán de valor. Como prueba de esto, desde que se introdujo este plan, el valor de Puntos Plexus ha oscilado entre \$2.82 y \$4.89.**

### **Rangos de Logros en el Plan de Compensación de Plexus**

Estos rangos de logros están listados en orden cronológico: el rango más bajo es Asociado; el rango más alto es Embajador Diamante.

1. **Asociado** – Ha pagado la Membresía Anual, pero no ha sometido un pedido de Cualificación Automática. Tiene derecho a comprar producto a precio de mayorista, pero no puede participar en ninguna de las ganancias del Plan de Compensación Plexus. Un asociado puede ascender a Embajador Cualificado haciendo un pedido de Cualificación Automática.
2. **Embajador** – Su Membresía Plexus está al día y ha hecho un pedido de Cualificación Automática. Como Embajador, puede comprar productos a precio de mayorista, patrocinar nuevos Asociados y Embajadores, e inscribir Clientes Preferidos y Minoristas. Todas estas actividades le dan derecho a ganar

ingresos de Plexus. Al patrocinar y mantener personalmente 1 Embajador Cualificado en su organización, gana en su Nivel 1.

3. **Embajador Senior** – Personalmente patrocina y mantiene 2 Embajadores Cualificados. Gana Puntos Plexus en los Niveles 1 – 3.
4. **Embajador Plata** – Personalmente patrocina y mantiene 3 Embajadores Cualificados. Como Embajador Plata, gana Puntos Plexus en los niveles 1 – 5. Además recibirá un Bono único por Logros de \$100.
5. **Embajador Oro** – Personalmente patrocina y mantiene 3 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 100 puntos en su organización, 15 de los cuales no provienen de su línea principal. Recibirá además un Bono único por Logros de \$250. Como Embajador Oro, se le pagará en los Niveles 1 – 5.
6. **Embajador Oro Senior** – Es un Embajador Oro que tiene 250 puntos en sus primeros 5 niveles, 40 de los cuales no provienen de su línea principal. Como Embajador Oro Senior, se le pagará en los Niveles 1 – 6 y recibirá un Bono único por Logros de \$350.
7. **Embajador Rubí** – Personalmente patrocina y mantiene 4 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 50 puntos, 100 de los cuales no provienen de su línea principal. Recibirá además un Bono único por Logros de \$500. Como Embajador Rubí, se le pagará en los Niveles 1 – 6.
8. **Embajador Rubí Senior** – Personalmente patrocina y mantiene 5 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 750 puntos en su organización, 150 de los cuales no provienen de su línea principal. Como Embajador Rubí Senior, se le pagará en los niveles 1 – 7 y recibirá un Bono único por Logros de \$750.
9. **Embajador Esmeralda** – Personalmente patrocina y mantiene 6 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 1,500 puntos por mes, 375 de los cuales no provienen de su línea principal. Además de pagársele en los niveles 1 – 7, recibirá una parte de los Bonos del Consorcio de Esmeralda.
10. **Embajador Zafiro** – Personalmente patrocina y mantiene 6 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 3000 puntos en su organización, 750 de los cuales no provienen de su línea principal. Además de pagársele en los niveles 1 – 7, recibirá una parte de los Bonos de los Consorcios Zafiro y Esmeralda.
11. **Embajador Diamante** – Personalmente patrocina y mantiene 7 Embajadores Cualificados y tiene un mínimo de 4,500 puntos en su organización, 1125 de los cuales no provienen de su línea principal. Además de pagársele en los niveles 1 – 7, recibirá una parte de los Bonos de los Consorcios Diamante, Zafiro y Esmeralda.

## **Once Formas de Obtener Ingresos del Plan de Compensación de Plexus**

### **1. Bonos por Creación de Negocios**

Cuando un nuevo Embajador se une a la compañía, puede comprar un paquete de Bienvenida desde \$99 hasta \$199. Estos paquetes de Bienvenida son súper ofertas que no están disponibles en ningún otro momento. A los Embajadores se les pagará el 50% del precio de la compra de un Paquete de Bienvenida como Bono de Creación de Negocio (BCN). Este BCN se paga de la siguiente forma: el Patrocinador del nuevo Embajador recibe el 50% del bono, mientras que el 25%, el 15%, y el 10% se pagará a la línea ascendente de los 3 primeros Embajadores Cualificados por encima del patrocinador.

### **2. Puntos Plexus**

Cada mes, Plexus le otorga Puntos Plexus por cada Embajador Cualificado dentro de sus niveles de pago de su organización. Patrocinar nuevos Embajadores y ayudar a los Embajadores existentes en su organización a que patrocinen nuevos Embajadores, aumentará el número de Puntos Plexus que está cualificado para ganar.

Cada mes, puede ganar Puntos Plexus por cada Embajador cualificado hasta 7 niveles comprimidos a lo largo de su organización. Obviamente, cuantos más Puntos Plexus gane, mayor será su pago.

**Aviso:** La comprensión total se explica más detalladamente al final del Plan de Compensación. En resumen, la Compresión Total está diseñada para pagarle más dinero eliminando posiciones en su organización donde no ha habido actividad durante el mes o donde el Embajador no logró cualificar.

### **Cómo Cualificar para los Niveles**

Cuanto más alto sea su nivel de Logros, tendrá derecho a ganar Puntos Plexus de más niveles. Aquí puede ver un resumen:

<b><u>Nivel de Logro</u></b>	<b><u>Niveles de Pagados</u></b>
Embajador	Nivel 1
Embajador Senior	Niveles 1 – 3
Embajador Plata	Niveles 1 – 5
Embajador Oro	Niveles 1 – 5
Embajador Oro Senior	Niveles 1 – 6
Embajador Rubí	Niveles 1 – 6
Embajador Rubí Senior	Niveles 1 – 7
Embajador Esmeralda	Niveles 1 – 7
Embajador Zafiro	Niveles 1 – 7
Embajador Diamante	Niveles 1 – 7

## Asignación de Puntos Plexus

Estos son los Puntos Plexus que puede ganar por todos los Embajadores Cualificados de su organización:

Niveles 1 – 3 = 5 Puntos Plexus

Nivel 4 = 4 Puntos Plexus

Nivel 5 = 3 Puntos Plexus

Nivel 6 = 2 Puntos Plexus

Nivel 7 = 1 Punto Plexus

## Ejemplos de Ingresos

Si patrocina a 3 Embajadores y todos en su organización duplican sus esfuerzos, su organización se verá como la siguiente:

<b>Nivel</b>	<b>No. de los Embajadores</b>	<b>Puntos por Embajador</b>	<b>Total de Puntos Otorgados</b>
1	3	5	15
2	9	5	45
3	27	5	135
4	81	4	324
5	243	3	729
6	729	2	1,458
7	2,187	1	2,187
Totals:	3,279		4,893

Este ejemplo es simplemente un caso imaginario para mostrarle cómo se acumularían los Puntos Plexus si todos aquellos que se unen a su organización patrocinan 3 nuevos Embajadores. En este ejemplo, si estaba recibiendo Puntos Plexus de 7 niveles inferiores, tendría un total de 4,893 Puntos Plexus. **Si los Puntos Plexus de ese mes estaban valorados en \$3.25, devengaría \$15,902.25 de sus Puntos Plexus.** Y recuerde, desde que se introdujo el Plan de Compensación Plexus, los Puntos Plexus han oscilado **desde \$2.82 hasta \$4.89.**

**Aquí le ofrecemos otro ejemplo hipotético:** Para mostrarle el potencial del Plan de Compensación Plexus, si en lugar de que todos los miembros de su organización patrocinen 3 Embajadores, todos ellos patrocinaran 4 Embajadores, tendría un total de 21,844 Puntos Plexus. A \$3.25 por Punto Plexus, eso le devengaría \$7,993.00 en un mes. De nuevo, esto no es una garantía de ganancias. Es sólo un ejemplo hipotético, pero le muestra el poder potencial de ganancias del Plan de Compensación Plexus.

### **3. Bonos por Logros**

Cuando alcanza ciertos niveles de bonos, Plexus le paga un Bono único de Logros. Estos son los bonos:

Embajador Plata	\$100
Embajador Oro	\$250
Embajador Oro Senior	\$350
Embajador Rubí	\$500
Embajador Rubí Senior	\$750

### **4. Bonos de Logros por Comienzo Rápido**

Los Bonos de Logros por Comienzo Rápido son bonos especiales que se pagan a los Embajadores que alcanzan el nivel Oro, Oro Senior, Rubí o Rubí Senior dentro de los 30 días de convertirse en un nuevo Embajador Plexus. Veamos algunos ejemplos:

#### **En Busca del Oro**

Al convertirse en Embajador Oro, devengará los siguientes Bonos:

Por convertirse en Plata	\$100
<u>Por convertirse en Oro</u>	<u>\$250</u>
Total de Bonos	\$350

**Si se convierte en Embajador Oro dentro de 30 días de convertirse en Embajador, bajo el Programa de Bonos de Logros por Comienzo Rápido, esos \$350 se duplicarán en \$700.**

#### **En Busca del Oro Senior**

Al convertirse en Embajador Oro Senior devengará los siguientes Bonos:

Por Plata	\$100
Por Oro	\$250
<u>Por Oro Senior</u>	<u>\$350</u>
Total de Bonos	\$700

**Si se convierte en Embajador Oro Senior dentro de 30 días de convertirse en Embajador, bajo el Programa de Bonos por Comienzo Rápido esos \$700 se duplicarían en \$1.400.**

#### **En Busca del Rubí**

Al convertirse en Embajador Rubí, devengará un total de \$1,200 en Bonos de Logros. Si lo hizo durante los 30 días siguientes de la primera vez que se convirtió en Embajador, **el Programa de Bonos por Comienzo Rápido duplicará esa cantidad a \$2,400.**

#### **En Busca del Rubí Senior**

Al alcanzar el nivel de Rubí Senior, ganará un total de \$1,950 en Bonos de Logros. Si llegó a Rubí Senior durante los 30 días de convertirse en Embajador, **el Programa de Bonos por Comienzo Rápido duplicará esa cantidad a \$3,900.**

## **5. Programa de Recompensas a Minoristas (Comisiones)**

Puede convertirse en Embajador Plexus y obtener ingresos generosos a través del Programa de Recompensas a Minoristas – no es necesario crear una red.

Vea aquí cómo funciona:

Como Embajador, tendrá su propio sitio de web Plexus y podrá comprar productos a precio de mayorista. Podrá ofrecer dos opciones a sus clientes minoristas: comprarle a usted directamente de su inventario disponible, o comprar online a través de su sitio de web mediante tarjeta de crédito. Toda compra de producto hecha online a través de su número de ID crea Volumen Personal. Según aumenta su Volumen Personal, también aumentan los porcentajes de sus comisiones de ventas minoristas.

### **Calendario de Comisiones por Recompensas a Minoristas**

<b>Volumen Periodo de Pago</b>	<b>Porcentaje Ganado</b>
Hasta \$99.99 en Volumen Personal	0%
Desde \$100 hasta \$499.99	15%
Desde \$500 y más	25%

### **Cuando sobrepasa los \$500 en Volumen Personal, ¡su porcentaje devengado del 25% se revierte a todo el Volumen Personal de más de \$100!**

Veamos un ejemplo para que vea cómo funciona esto. Si está en condiciones de vender grandes volúmenes de un producto como minorista y de hacer un pedido de 4 Paquetes de Minorista de Plexus Slim (cada uno con suministro para 8-30 días = 32 paquetes de Plexus Slim a \$62.50 cada uno), esa compra le generaría un Volumen Personal de \$2,000. Al final del mes, se le pagaría lo siguiente:

### **Comisiones de Recompensas a Minoristas**

<b>Volumen por Período de Pago</b>	<b>Porcentaje Ganado</b>	<b>Dinero Ganado</b>
Hasta \$99.99 en volumen	0%	\$0.00
De \$100 a \$499.99	15%	\$60.00
(25% cuando el volumen total sea mayor de \$500)		\$99.99
\$500 y más	25%	\$375.00
<b>Total de Ventas Minoristas-Comisiones Devengadas</b>		<b>\$474.99</b>

### **Además devengará ganancias minoristas en las ventas minoristas que haga directamente del inventario disponible.**

Al comprar Plexus Slim a granel por \$62.50 y venderlo a precio minorista a un promedio de \$84.95, obtendría una ganancia adicional de \$22.45 por paquete.

Ganancia Minorista 32 x \$22.45 = **\$718.40**

Combinando las dos cantidades, ganaría:

Recompensas de Venta Minorista	\$474.99
Ganancia de Minorista sobre Ventas	\$718.40
<b>Total de ganancias para el mes</b>	<b>\$1,193.39</b>



Basado en una compra inicial de \$2,000 (32 Plexus Slims a \$62.50), eso resulta en casi un 55% de margen de beneficio.

**Aviso: Los fondos para las Comisiones de Recompensa Minorista no se toman directamente del Consorcio Embajador y no están incluidas al determinar el valor de un Punto Plexus. Sin embargo, como las ventas minoristas se suman al total de los fondos del consorcio del Embajador, aumentan de hecho el valor de los Puntos Plexus.**

#### **6. Las Recompensas Minoristas Sustituyen las Comisiones**

Si patrocina un Embajador que devenga Recompensas Minoristas, recibirá una Comisión Adicional, así como Puntos Plexus. Esa comisión adicional será del 5% de la venta minorista de más de \$100 que cualifique.

Para clarificación, si patrocinó a ese Embajador que compró un valor de producto de \$2,500 en un mes, usted debe ganar 5 Puntos Plexus para ese Embajador, pero también ganará una Comisión Adicional del 5% del Valor Personal mayor de \$100 o 5% e \$2,400 = **\$120.00**. Esta cantidad se añadirá a su cheque mensual.

#### **7. Bono de Consorcio Esmeralda**

El Consorcio Esmeralda está financiado con el 3% del volumen bruto de producto de la compañía y se divide en partes iguales entre los Embajadores que cualifican. Para participar en el Consorcio Esmeralda debe personalmente patrocinar y mantener **6 Embajadores Cualificados** y tener un mínimo de **1500 Puntos Plexus en sus primeros 7 niveles en un mes dado, de los cuales 375 Puntos Plexus no deben provenir de su línea principal.**

#### **8. Bonos de Consorcio Zafiro**

El Consorcio Zafiro está financiado con el 1% del volumen bruto de producto y se divide en partes iguales entre aquellos Embajadores que cualifican. Para participar en el Consorcio Zafiro debe personalmente patrocinar y mantener **6 Embajadores Cualificados** y tener un mínimo de **3000 Puntos Plexus en sus primeros 7 niveles en un mes dado, de los cuales 750 Puntos Plexus no deben provenir de su línea principal.** Si un Embajador cualifica para el Consorcio Zafiro, automáticamente cualifica para el Consorcio Esmeralda.

#### **9. Bonos de Consorcio Diamante**

El Consorcio Diamante está financiado con el 1% del volumen bruto de producto y se divide en partes iguales entre aquellos Embajadores que cualifican. Para participar en el Consorcio Diamante debe personalmente patrocinar y mantener **7 Embajadores Cualificados** y tener un mínimo de 450 Puntos Plexus en sus **primeros 7 niveles en un mes dado, de los cuales 1125 Puntos Plexus no deben provenir de su línea principal.** Si un Embajador cualifica para el Consorcio Zafiro, automáticamente cualifica para los Consorcios Esmeralda y Zafiro.

## **10. Programa de Cliente Preferido**

**Aviso:** Debido a la variación en los costos de envío internacionales, el Programa de Cliente Preferido puede ser ligeramente diferente para cada país. Lo que se presenta aquí es el Programa de Cliente Preferido para los Estados Unidos.

### **El Programa de Cliente Preferido Ofrece una Inmensa Oportunidad**

Muchas personas que expresan interés en los productos Plexus desearán convertirse en minoristas o Clientes Preferidos para comenzar. Cuando obtengan éxito personal con los productos, muchas de estas personas decidirán unirse a su red.

### **Beneficios para sus Clientes Preferidos**

Aquellas personas que se convierten en Clientes Preferidos ahorrarán dinero en sus compras todos los meses sin tener que acordarse de hacer un pedido. Después de que su rango de Cliente Preferido haya estado vigente por 3 meses, recibirán un 10% de descuento en sus compras. Ese descuento continuará mientras permanezcan siendo Clientes Preferidos.

### **Hay 5 Beneficios Específicos por Tener Clientes Preferidos:**

#### **¡Veamos el Programa de Cliente Preferido en Acción!**

Aquí se muestra un ejemplo de los beneficios del Programa de Cliente Preferido. Si tiene 5 Clientes Preferidos y cada uno hace un pedido de un paquete de Plexus Slim todos los meses, he aquí cómo eso lo beneficiaría a usted:

#### **Beneficio #1: Ahorre Dinero**

El Volumen Personal de un paquete de Plexus Slim es de \$79.95. Esa cantidad se acreditaría a su requisito personal de tener \$100 de Volumen Personal al mes. Puede cualificar para el mes comprando un frasco de Crema para el Pecho, un desembolso de \$40. Luego, se ahorraría \$60 inmediatamente.

#### **Beneficio #2: Gane Bonos en Efectivo**

Ganaría un bono de \$8 al mes por cada Cliente Preferido que ordene una Crema para el Pecho, \$15 por cada paquete de Plexus Slim, y \$25 por cada pedido combinado de Plexus Slim y Crema para el Pecho. Luego, si tuviera 5 Clientes que ordenan Plexus Slim todos los meses, ganaría  $5 \times \$15 = \$75$ .

#### **Beneficio #3: Gane Comisiones de Recompensas Minoristas**

Si ya hubiera alcanzado su volumen requerido de \$100 VP para el mes, ganaría una Comisión de Recompensas Minoristas de al menos 15% de todo el volumen generado por su Cliente Preferido. Eso es adicional al bono en efectivo explicado en el Beneficio#2. Si tuviera 5 Clientes Preferidos que ordenan un paquete de Plexus Slim, su Comisión de Recompensas Minoristas sería el 15% de 5 Plexus Slims a \$79.95.

Éste es el resultado obtenido: **5 PS a \$79.95 x 15% = \$59.96**. Eso es adicional a los \$75 ganados del Beneficio #2.

#### **Beneficio #4: Cree Estabilidad de Ingresos**

Cuantos más Clientes Preferidos tenga, más estable será su negocio. Y, si ayuda a los Embajadores en su organización a hacer lo mismo que usted hizo, toda su organización disfrutará esa estabilidad. Puede contar con que su cheque se mantenga sólido mes tras mes.

#### **Beneficio#5: Adquiera Nuevos Clientes y Embajadores**

Si cada dos meses un Cliente Preferido decide convertirse en un Embajador Plexus, su organización crecerá progresivamente, ¡al igual que su cheque! Además, si cada dos meses cada Embajador de su organización tuviera un Cliente Preferido que decidiera convertirse en Embajador, vería un crecimiento masivo en su organización.

#### **11. Gane una Posición de Reingreso Diamante**

Cuando alcanza el rango de Embajador Diamante, puede tener la oportunidad de reingresar en el programa con una posición adicional (segunda) que se colocará en el primer nivel (directo) de su posición adicional. Su posición de reingreso opera precisamente como su posición original, y está sujeta a todas las mismas directrices, cualificaciones y políticas. **La posición de reingreso es muy emocionante, porque le permite un apalancamiento doble del poder de ganancia de la red que construye por debajo de ella. Se le paga una vez por el volumen bajo su nueva posición, y se le paga de nuevo por el mismo volumen por virtud de su posición original.**

**\*\*\*6,000 Puntos Plexus necesario.**

## **Puntos Importantes que Debe Recordar acerca del Plan de Compensación Plexus**

#### **Pedido del Primer Producto – Una Oportunidad Única para una Ganga**

En el momento de inscripción, el nuevo Embajador tiene una **oportunidad única** de comprar uno de nuestros **“Paquetes de Bienvenida”** especiales. Estos Paquetes de Bienvenida son una súper ganga para las personas nuevas. **Por favor adviértanles a los nuevos Embajadores que el precio de los “Paquetes de Bienvenida” es tan generoso, que sólo se pueden comprar al momento de inscribirse. No estarán disponibles para los Embajadores posteriormente.**

**Aviso: Cuando un Embajador se inscribe y compra un Paquete de Bienvenida, su patrocinador empezará a recibir puntos por ese Embajador comenzando en su segundo mes como Embajador Cualificado, a menos que el Volumen Personal del nuevo Embajador SOBREPASE en \$100 el valor de compra de su Paquete de Bienvenida por su primer mes.**

#### **Los Cheques de Comisiones se Pagan Mensualmente**

Bajo este Plan de Compensación de Plexus, los cheques de comisiones se pagarán mensualmente y se emitirán el día 15 del mes siguiente. Esto incluye Bonos de Logros

y Bonos de Logros por Comienzo Rápido. Los Bonos de Crecimiento de Negocio se pagarán semanalmente (vea a continuación).

### **Los Cheques de Bonos de Crecimiento de Negocio se Pagan Semanalmente**

Los Bonos de Crecimiento de Negocio se pagan el viernes de la semana siguiente de ganar los bonos.

### **Cómo Cambiar la Fecha de Su Pedido De Cualificación Automática**

Si algún Embajador desea que su pedido de Cualificación Automática se procese en una fecha distinta del día 25, deben ponerse en contacto con Servicio al Cliente para hacer ese cambio. Los Embajadores pueden cambiar el tipo de Cualificación Automática que deseen recibir dirigiéndose a sus servicios administrativos, pero sólo Servicio al Cliente puede cambiar la fecha del pedido.

### **Pérdida del Rango de Logros**

Si por alguna razón en un mes dado un Embajador no consigue cualificar para su nivel de Logros, conservará su título, pero sólo se le pagará de acuerdo a su Nivel de Logros.

### **Política de Localización Minorista para Productos Plexus**

Por favor vea las Políticas y Procedimientos de Plexus (localizadas online en [www.plexusworldwide.helpserve.com](http://www.plexusworldwide.helpserve.com) en Formularios de Negocio) para ver todas las regulaciones y directrices sobre dónde y cómo un Embajador puede vender al por menor los productos Plexus.

### **Ventas por Internet de los Productos Plexus**

A los Embajadores les está prohibido vender los Productos Plexus a través de la Internet, excepto a través de los sitios de web replicados que la compañía provee a sus Embajadores. Para la protección de los Embajadores y la compañía, esta política se aplicará estrictamente. Por favor vea las Políticas y Procedimientos (localizados online en [www.plexusworldwide.helpserve.com](http://www.plexusworldwide.helpserve.com) en Formularios de Negocio) para ver las regulaciones y directrices en su totalidad.

# Glosario de Términos

## **Niveles**

Los nuevos Embajadores preguntan con frecuencia qué queremos decir con Niveles. Los Niveles funcionan de la siguiente forma: Si usted es un Embajador y patrocina personalmente a María García, María García sería la primera en su primer nivel o Nivel 1. Si luego María García patrocina a Juan Pérez, Juan Pérez estaría en el primer Nivel de María García, pero Juan Pérez estaría en el segundo Nivel o Nivel 2 de usted. Y así sucesivamente. El Plan de Compensación de Plexus le paga hasta 7 Niveles por debajo de su posición.

## **Cualificación Automática: ¡Protección para Usted!**

La Cualificación Automática de Plexus está diseñada para proteger a los Embajadores de que accidentalmente dejen pasar su cualificación mensual. Si NO tiene \$100 de Volumen Personal durante el mes, no estará cualificado para recibir cheques de Plexus. No queremos que esto le pase jamás a ninguno de nuestros Embajadores. Es por eso que hemos puesto en marcha el programa de Cualificación Automática. He aquí cómo funciona: Si al llegar el día 25 del mes no tiene los \$100 requeridos en su Volumen Personal, su Cualificación Automática ejecutará automáticamente una compra que cualifique en su nombre. **Si ya tiene \$100 en su Volumen Personal a la fecha de su Cualificación Automática, su Cualificación Automática NO se ejecutará; en cambio, se pasará al siguiente mes. No se le harán cargos ni se le enviará un pedido de producto, porque ya está cualificado para el mes.**

## **Puntos Plexus y Puntos Simulados**

Los Puntos Plexus se le otorgan por cada Embajador cualificado en su organización dentro de los niveles a los que tiene derecho.

**Los Puntos Simulados son iguales que los Puntos Plexus excepto por una cosa. Los Puntos Simulados se pueden usar para cualificar para un Bono de Logros por Comienzo Rápido pero no para ningún otro pago directo.** Esto funciona de la siguiente forma:

Cuando patrocina a un nuevo Embajador en Plexus, éste no cualifica para Puntos Plexus, porque el 50% del dinero generado de su compra de un Paquete de Bienvenida se paga como Bono de Creación de Negocio.

No obstante, este nuevo Embajador lo cualifica para que usted reciba Puntos Simulados. **Usted puede combinar Puntos Plexus y Puntos Simulados para cualificarlo para un Bono de Logros por Comienzo Rápido. Aquí le ofrecemos un ejemplo:**

Si, por ejemplo, usted se inscribió el 10 de junio, lo que significa que tiene hasta el 10 de julio (30 días) para ir al rango Oro o a uno más avanzado ¡y duplicar sus Bonos de Logros! Si tuviera 85 Puntos Plexus en su primer mes natural y entonces ganara 15

puntos más en su organización antes de expirar sus 30 días, Plexus consideraría esos puntos como Puntos Simulados.

85 Puntos Plexus y 15 Puntos Simulados = 100 Puntos Plexus, lo que lo cualificaría para recibir un Bono de Comienzo Rápido por alcanzar el rango de Embajador Oro.

**Compresión Total – una función que está diseñada para pagarle más dinero!**

Si un Embajador de su organización no consigue cualificar en un mes dado, ocurrirán dos cosas:

Primero, todo volumen (puntos) de su Embajador pasará al siguiente Embajador cualificado por encima de él y se le acreditará a ese Embajador cualificado.

Segundo, durante el cómputo de la comisión, su posición desaparecerá temporariamente y el siguiente Embajador cualificado avanzará y tomará esa posición.

Luego, los Embajadores en su organización que no estén cualificados pero tengan Embajadores cualificados por debajo de ellos, serán ignorados por el Plan de Compensación a la hora de calcular comisiones. El Plan de Compensación simplemente mueve hacia arriba o “comprime” a un Embajador cualificado y sus Puntos Plexus al puesto ocupado por el Embajador no cualificado. Esto no afectará en general la estructura de línea descendente, pero asegurará que usted no pierda ingresos porque un Embajador de su organización no haya podido cualificar ese mes.

**Volumen Bruto de Producto**

El término “Volumen Bruto de Producto” significa el total de venta de productos generada por los Embajadores.